

Рынок лизинга по итогам 1-го полугодия 2020 года: тотальное поражение

- Объем нового бизнеса (НБ) упал на 22%, что во многом обусловлено сжатием корпоративных сегментов, сокращение которых усилили введенные из-за пандемии ограничения и спад в экономике.
- Несмотря на сокращение НБ, объем лизингового портфеля практически не изменился вследствие переоценки валютных договоров и роста объема реструктуризаций и проблемных активов.
- Чистые инвестиции в лизинг (NIL) по итогам 2019-го, по нашим оценкам, составили 1,84 трлн рублей, замедлив темпы роста до 10 % против 32 % годом ранее.
- На фоне просадки корпоративных сделок автолизинг нарастил долю в объеме НБ по итогам 1-го полугодия 2020-го до 43 % против 34 % годом ранее, однако в абсолютном значении сегмент не изменился.
- Снижение спроса со стороны лизингополучателей (ЛП) вкуче с карантинными ограничениями в работе поставщиков оборудования стали основными проблемами лизинговых компаний (ЛК) в 1-м полугодии 2020 года.
- Большинство договоров ЛК по-прежнему заключается путем прямых продаж (64 % всех сделок), однако доля сделок, совершенных в офисах банков, выросла в 1-м полугодии 2020 года.
- «Эксперт РА» по-прежнему ожидает сокращения рынка лизинга по итогам года в пределах 10–20 %, при этом более консервативный сценарий возможен при ухудшении эпидемиологической ситуации.

За 1-е полугодие 2020-го объем нового бизнеса составил 570 млрд рублей, что на 22 % меньше аналогичного периода прошлого года. Наибольшее сокращение показал сегмент лизинга недвижимости (-95 %), что обусловлено высокой базой прошлого года из-за крупнейшей сделки в сегменте недвижимости. Снижение объемов нового бизнеса в таких крупных корпоративных сегментах, как ж/д- и авиатехника, продолжается с середины 2019 года. Вместе с тем введенные карантинные ограничения и падение спроса на услуги перевозчиков вследствие пандемии усугубили положение и привели к еще более глубокой рецессии в данных сегментах на 35 и 45 % соответственно по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Лизинг морских и речных судов, также относящийся к отраслям, наиболее пострадавшим от пандемии, показал сокращение на 67 %. Большого сжатия рынку позволили избежать различные сегменты, часть которых показала даже положительную динамику на фоне спада экономики (сокращение ВВП РФ, согласно данным Росстата, составило 3,6 % по итогам 1-го полугодия 2020 года). Так, сегмент лизинга сельскохозяйственной техники и скота в стоимостном выражении в первой половине года

Зоя Советкина,
младший директор,
рейтинги кредитных институтов
sovetkina@raexpert.ru

Руслан Коршунов,
старший директор,
рейтинги кредитных институтов
korshunov@raexpert.ru

Александр Сараев
управляющий директор,
рейтинги кредитных институтов
saraev.a@raexpert.ru

Контакты для СМИ

+7 (495) 225-34-44

(доб. 1706, 1650)

+7 (495) 225-23-54

(доб. 1706, 1650)

pr@raexpert.ru

АО «Эксперт РА»

Москва, ул. Николоямская, дом
13, строение 2

+7 (495) 225-34-44

+7 (495) 225-23-54

info@raexpert.ru

© 2020 АО «Эксперт РА».

Все материалы сайта являются интеллектуальной собственностью АО «Эксперт РА» (кроме случаев, когда прямо указано другое авторство) и охраняются законом. Представленная информация предназначена для использования исключительно в ознакомительных целях.

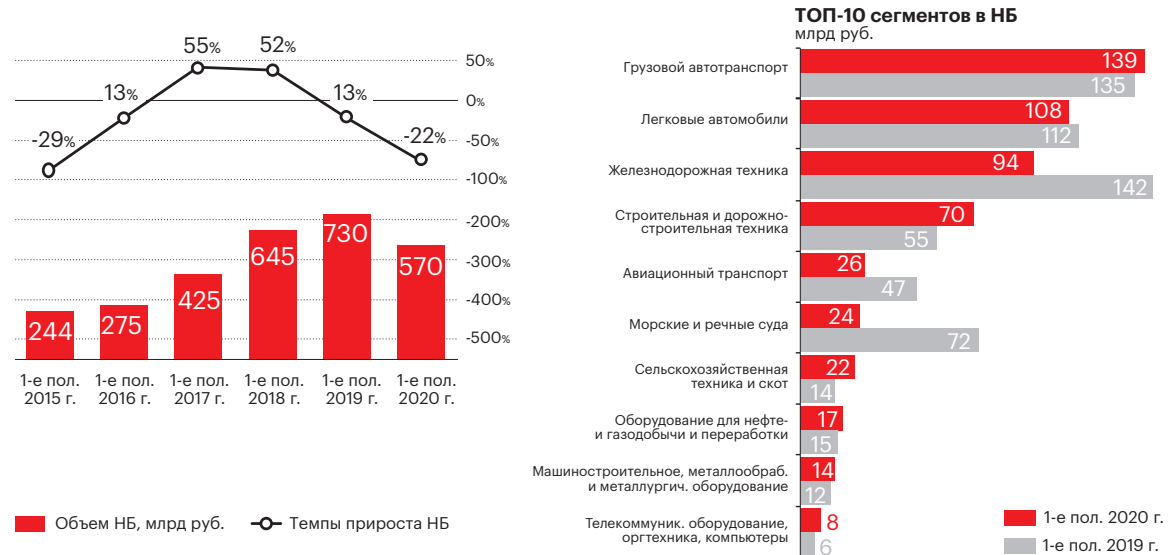
Настоящая информация не может распространяться любым способом и в любой форме без предварительного согласия со стороны Агентства и ссылки на источник www.raexpert.ru

Использование информации в нарушение указанных требований запрещено.

Рейтинговые оценки выражают мнение АО «Эксперт РА» и не являются установлением фактов или рекомендацией покупать, держать или продавать те или иные ценные бумаги или активы, принимать инвестиционные решения. Агентство не принимает на себя никакой ответственности в связи с любыми последствиями, интерпретациями, выводами, рекомендациями и иными действиями, прямо или косвенно связанными с рейтинговой оценкой, совершенными Агентством рейтинговыми действиями, а также выводами и заключениями, содержащимися в рейтинговом отчете и пресс-релизах, выпущенных агентством, или отсутствием всего перечисленного. Единственным источником, отражающим актуальное состояние рейтинговой оценки, является официальный сайт АО «Эксперт РА» www.raexpert.ru.

вырос на 57 %, лизинг строительной и дорожно-строительной техники увеличился на 27 % к аналогичному периоду прошлого года. Автолизинг на фоне падения автопродаж (рынок новых грузовых авто просел на 12 % к 1-му полугодью 2019 года¹, продажи новых автомобилей и легких коммерческих автомобилей снизились на 23,3 %²) в свою очередь показал околонулевые темпы прироста.

График 1. Отрицательные темпы роста рынка лизинга в 1-м полугодии 2020 года обусловлены динамикой крупных корпоративных сегментов



Источник: оценка рейтингового агентства «Эксперт РА», по данным анкетирования ЛК

Объем лизингового портфеля с начала 2020 года показал снижение всего на 2 % и составил 4,8 трлн рублей. Более сильного сокращения портфеля удалось избежать за счет переоценки валютных договоров вследствие девальвации рубля (около 13 % за 1-е полугодие 2020 года), а также удлинения сроков действующих договоров из-за проводимых реструктуризаций. «Мы получили много обращений, которые успешно приняли и предоставили различные формы отсрочки платежей добросовестным нуждающимся в поддержке лизингополучателям из наиболее пострадавших отраслей, – говорит **Александр Михайлов**, генеральный директор компании «Европлан». – Самым популярным вариантом стал комбинированный (кредитные каникулы плюс пролонгация), его использовали в 50 % случаев реструктуризации». По данным анкетирования, у 29 % опрошенных ЛК уровень одобренных заявок на реструктуризацию составил порядка 80–100 % (см. график 2). «ГТЛК удовлетворила практически все заявки на реструктуризацию, которые были связаны с реально возникшими у клиентов трудностями вследствие пандемии коронавируса, – отмечает **Владимир Добровольский**, заместитель генерального директора ГТЛК по работе с клиентами. В основном это касается авиации, водного транспорта и пассажирского автотранспорта». При этом авиакомпаниям, сильно пострадавшим от пандемии, платежи по договорам перенесены на сроки вплоть до следующего года. Так, авиакомпания «Аэрофлот» договорилась с компанией «ВТБ Лизинг» о переносе графика платежей 20 % своего авиапарка на июль 2021 года. Данные реструктуризации позволили смягчить негативный эффект от пандемии на бизнес ЛП, однако при слабом восстановлении экономики состояние подобных клиентов только усилит давление на качество активов лизинговых компаний. По оценкам рейтингового агентства

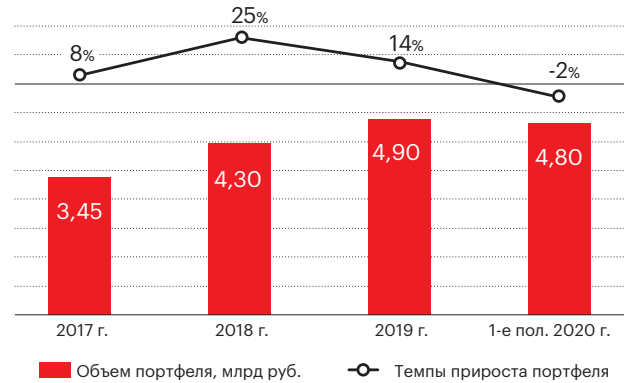
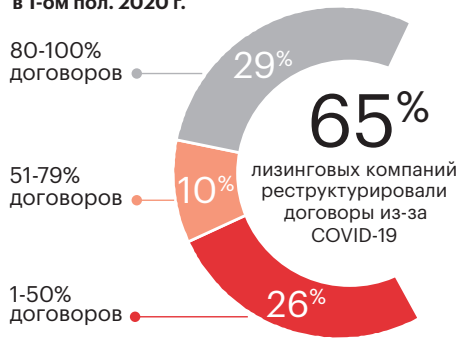
¹ По данным Russian Automotive Market Research.

² По данным АЕБ.

«Эксперт РА», объем чистых инвестиций в лизинг (Net Investment Lease – далее NIL¹) в России по итогам 2019-го замедлил темпы роста до 10 % против 32 % годом ранее и составил около 1,93 трлн рублей. Концентрация на топ-20 лизинговых компаний за 2019 год снизилась с 84 до 77 %, что связано с сокращением объема NIL крупных игроков в ж/д- и авиасегментах.

График 2. Реструктуризация² лизинговых договоров удержала портфель от большего сокращения

Доля удовлетворенных заявок на реструктуризацию в 1-ом пол. 2020 г.



Источник: оценка рейтингового агентства «Эксперт РА», по данным анкетирования ЛК

Таблица 1. Индикаторы развития рынка лизинга

Показатели	1-е пол. 2017 г.	2017 г.	1-е пол. 2018 г.	2018 г.	1-е пол. 2019 г.	2019 г.	1-е пол. 2020 г.
Объем нового бизнеса (стоимости имущества), млрд рублей	427	1 095	645	1 310	730	1 500	570
Темпы прироста (период к периоду), %	55,3	47,6	51,1	19,6	13,2	14,5	-22,0
Сумма новых договоров лизинга, млрд рублей	641	1 620	1 048	2 100	1 174	2 550	845
Темпы прироста (период к периоду), %	56,3	40,9	63,5	29,6	12,0	21,4	-28,0
Концентрация на топ-10 компаний в сумме новых договоров, %	71	66	н. д.	74	72	66	43
Объем полученных лизинговых платежей, млрд рублей	490	870	505	1 050	511	910	525
Объем профинансированных средств, млрд рублей	385	950	590	1 300	621	1 250	588
Совокупный портфель лизинговых компаний, млрд рублей	3 240	3 450	3 900	4 300	4 500	4 900	4 800
ВВП России (в текущих ценах, по данным Росстата), млрд рублей	41 782	92 082	47 262	103 627	47 593	109 362	44 547
Доля лизинга в ВВП, %	1	1,2	1,3	1,3	1,5	1,4	1,3

Автолизинг и МСБ

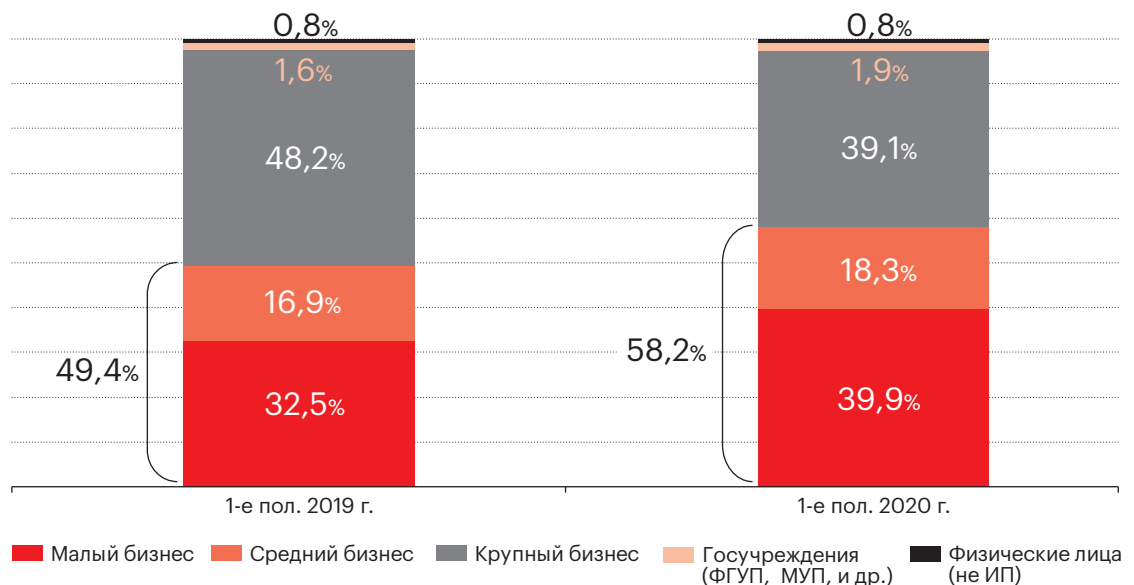
Доля автосегмента на рынке лизинга выросла в 1-м полугодии 2020-го до 43 % против 34 % годом ранее, однако в стоимостном выражении объем сегмента не изменился, показав околонулевые темпы роста. Объем нового бизнеса грузовых автомобилей, занимающих

¹ В отличие от лизингового портфеля, представляющего собой лизинговые платежи к получению, показатель NIL рассчитывается в МСФО как приведенная стоимость будущих лизинговых платежей без учета НДС. Кроме того, сделки по операционной аренде не учитываются в NIL и отражаются в МСФО отдельно как активы, сдаваемые в операционную аренду.

² В данном случае под реструктуризацией сделок подразумевается изменение условий лизингового договора (пересмотр графика платежей, ставок, предоставление каникул по лизинговым платежам, пролонгация сроков и т. п.) по причине того, что у клиента возникли трудности с выполнением обязательств перед лизингодателем, в том числе из-за COVID-19.

порядка 56 % объема автолизинга, вырос к 1-му полугодю прошлого года на 3 %. Рынок лизинга легковых автомобилей просел на 4 %. Давление на автолизинг в период пандемии оказали снижение спроса на услуги такси и приостановление работы каршеринга, являющимися основными драйверами рынка в прошлом году. Большого сокращения автосегменту удалось избежать за счет роста лизинговых продаж в преддверии карантинного режима, а также реализации значительного отложенного спроса в июне в рамках поэтапного снятия ограничений, введенных из-за пандемии коронавируса. Кроме того, госпрограмма по льготному автолизингу и расширение числа автомобилей, участвующих в ней, а также дальнейшее снижение ключевой ставки (ключевая ставка Банка России снизилась на 2 п. п., до 4,25 %) дополнительно стимулировали клиентов брать автомобили в лизинг. В результате из топ-20 компаний по новому бизнесу в сегменте автолизинга увеличение объемов показали 13 игроков. Сегмент МСБ, инвестиционная активность которого во многом определяет динамику автолизинга, снизился в абсолютном значении на 8 %. При этом доля сегмента МСБ достигла 58 % на фоне значительного падения объемов крупного бизнеса (-37 %). Наименьшую долю (менее 1 %) на рынке по-прежнему занимает лизинг для ФЛ, поддержку которому оказывает запущенная Минпромторгом в конце II квартала 2020 года программа по развитию льготного оперлизинга для физических лиц «Доступная аренда», субсидирующая до 25 % расходов компании на приобретение автотехники отечественного производства.

График 3. Значительное сокращение крупного бизнеса позволило сегменту МСБ нарастить долю до 58% в объеме НБ



Источник: оценка рейтингового агентства «Эксперт РА», по данным анкетирования ЛК

Удар коронавируса

В рамках анкетирования ЛК респондентам предлагалось распределить по степени значимости проблемы (от 1 до 5, где 1 – наименее острая проблема, а 5 – наиболее острая проблема), с которыми им пришлось столкнуться в первой половине текущего года. Наиболее острой проблемой (со средним баллом 3,3) стало снижение спроса со стороны клиентов, заморозивших планы по обновлению основных средств вследствие

экономического спада в условиях введения карантина. «Например, строительная отрасль лишилась рабочей силы из ближнего зарубежья, из-за закрытия границ замороженными оказались поставки зарубежного оборудования и техники, экспорт сырья и готовой продукции за рубеж был приостановлен, – комментирует **Елена Ланцова**, директор компании «РАФТ ЛИЗИНГ». При этом подавляющее большинство опрошенных лизингодателей (70 % респондентов) не увеличили долю отказов по входящим заявкам от клиентов, несмотря на ухудшение финансового состояния потенциальных лизингополучателей. «Действительно риски для лизинговых компаний на рынке выросли, – отмечает **Сергей Савинов**, генеральный директор компании «Интерлизинг». – Но, понимая потребность клиентов в финансировании, мы скорректировали условия таким образом, чтобы компенсировать риски, при этом не увеличивая процент отказов. В первую очередь это коснулось уровней минимальных авансов».

Вторым негативным фактором (со средним баллом 2,7), оказавшим давление на деятельность лизинговых компаний, стали ограничения в работе поставщиков предметов лизинга, в частности, автодилеров. Рост просроченной задолженности со стороны лизингополучателей оказался третьей по значимости проблемой, с которой столкнулись ЛК (средний балл 2,6). В качестве наименее значимой проблемы (почти минимальный средний балл 1,2), сказавшейся на деятельности компаний в период введенных ограничений, респонденты выделили невозможность работы компании в дистанционном режиме. Стремление все большего количества компаний к развитию дистанционного формата работы обусловлено общей тенденцией по цифровизации финансовых услуг, в том числе внедрением системы электронного документооборота, позволяющей ускорить процесс заключения сделки. На сегодняшний день ЛК еще довольно сильно отстают от уровня дистанционных услуг, предоставляемых банками, поэтому реализация полного онлайн-сопровождения сделки с ЭЦП станет серьезным конкурентным преимуществом на лизинговом рынке.

Таблица 2. Отсутствие снижения спроса со стороны клиентов и ограничения в деятельности поставщиков стали ключевыми проблемами в 1-м полугодии 2020 года (указаны в порядке убывания значимости)

Место	Негативный фактор	Средний балл
1	Снижение спроса со стороны клиентов	3,3
2	Ограничения в работе поставщиков предметов лизинга	2,7
3	Рост просроченной задолженности	2,6
4	Сокращение объема финансирования ЛК	2,3
5	Девальвация рубля	1,7
6	Отсутствие возможности дистанционной работы	1,2

Источник: оценка рейтингового агентства «Эксперт РА», по данным анкетирования ЛК

Введенный карантин в 1-м полугодии 2020 года не привел к значительному росту доли интернет-заявок, которые составили всего 3 % в структуре продаж. Подавляющее большинство сделок ЛК по-прежнему заключается с помощью прямых продаж, однако их доля с конца 2013 года заметно сократилась (с 95 до 64 % по итогам 1-го полугодия 2020 года), что обусловлено закрытием офисов ЛК в период пандемии. Вторым по популярности каналом продаж являются продажи в офисах банков, доля которых резко выросла с конца 2013 года с 1 до 17 % по итогам 1-го полугодия 2020 года, но еще не достигла уровня 2018-го (22 %), что позволило ЛК, находящимся в банковской группе, реализовывать большую

часть продаж через офисы кредитных организаций. Доля продаж через поставщиков оборудования также показала значительный рост (с 3 % на конец 2013-го до 10 % по итогам 1-го полугодия 2020 года). Остальные каналы продаж (такие, как продажа через агентов, интернет-заявки) также выросли на фоне снижения прямых продаж, однако их доли по-прежнему невелики.

График 4. Доля прямых продаж в 1-м полугодии 2020 года сократилась на фоне роста продаж в офисах банков и интернет-заявок



Источник: оценка рейтингового агентства «Эксперт РА», по данным анкетирования ЛК

Прогноз

Рейтинговое агентство «Эксперт РА» сохранило два варианта развития рынка лизинга к концу 2020 года – умеренно-негативный и кризисный. На текущий момент наиболее вероятным предполагается умеренно-негативный сценарий, согласно которому среднегодовая стоимость нефти марки Brent составит 40–45 долларов за баррель при уровне инфляции по итогам года не более 5 % на конец 2020-го. В соответствии с умеренно-негативным прогнозом к концу 2020 года ж/д-сегмент сократится на 40 % вследствие роста профицита подвижного состава, обусловленного падением погрузки угля (около минус 10 % к 1-му полугодью 2019 года) и нефтепродуктов (минус 7 % к 1-му полугодью 2019 года), а также перевозок из Китая на фоне эпидемии коронавируса.

Сегментом, наиболее сильно пострадавшим от введенных вследствие коронавируса ограничений, оказался авиализинг. Значительное снижение пассажиропотока и, как следствие, выручки приведет к росту убытков авиакомпаний (за 1-е полугодие 2020 года убытки российских авиакомпаний составили порядка 150 млрд рублей) и замораживанию их планов по наращиванию и обновлению воздушного парка. Частичное восстановление пассажиропотока в начале 2-го полугодия 2020 года, а также перепрофилирование пассажирского флота под грузовой окажет незначительную поддержку сегменту, ввиду этого сокращение авиализинга составит порядка 25 %.

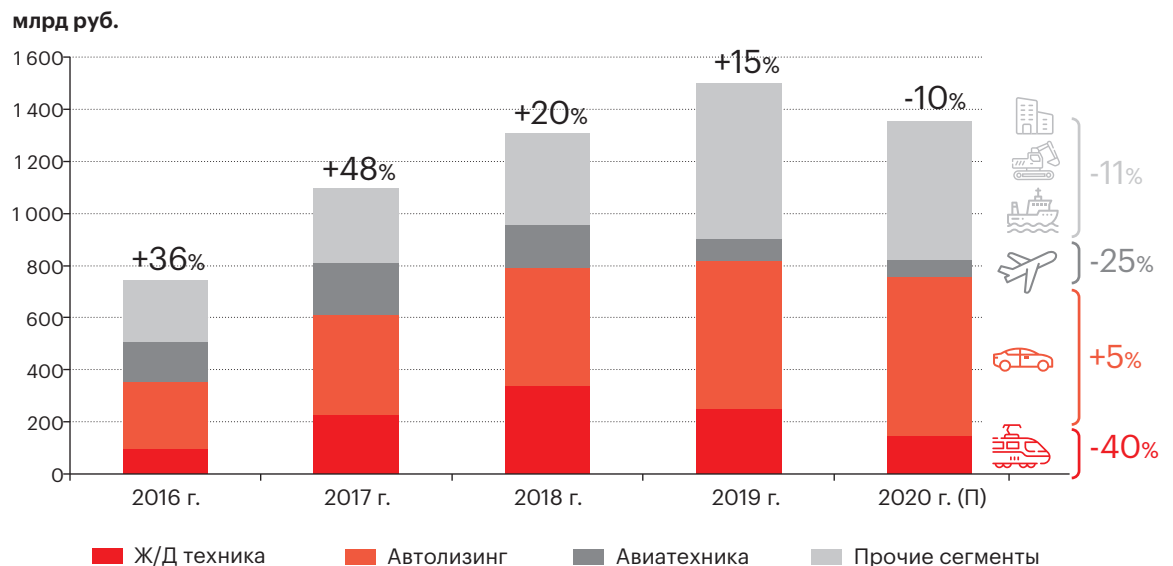
Автолизинг также покажет отрицательные значения по итогам 2020 года на фоне неутожительной динамики автопродаж. По данным АЕБ, в 1-м полугодии 2020-го продажи новых автомобилей и легких коммерческих автомобилей снизились на 23,3 % по срав-

нению с аналогичным периодом прошлого года. Эффект отложенного спроса, государственные субсидии в рамках программ Минпромторга, а также удорожание стоимости среднего авто на фоне девальвации окажут поддержку, что не позволит автолизингу показать падение ниже -10 %, а при отсутствии второй волны заморозки экономики на фоне вируса сегмент будет способен показать небольшой плюс.

Прочие сегменты совокупно, по нашим оценкам, покажут отрицательные темпы прироста (-11 % против +69 % в 2019 году) из-за высокой базы в сегментах недвижимости, а также морских и речных судов. Остальные сегменты, такие как сельское хозяйство, строительные работы, продемонстрируют рост по итогам 2020 года. Значительную поддержку лизингу сельского хозяйства оказывают антикризисные программы по поддержке аграриев в период пандемии. Рост сегмента лизинга строительного и дорожно-строительного оборудования обусловлен активной закупкой новой техники компаниями, занятыми в сфере добычи золота, в связи с падением курса рубля, а также резкого роста цены на золото (более чем в 1,5 раза за полугодие).

В результате объем нового бизнеса по итогам 2020 года сократится на 10 % и не превысит 1,4 трлн рублей. При этом меньшие темпы сокращения возможны только за счет крупных сделок, динамика которых не будет отражать реального состояния всего рынка. Более глубокое падение рынка (около 20 % до объемов в 1,2 трлн рублей) возможно в случае ухудшения эпидемиологической ситуации, значительного обесценения национальной валюты и падения среднегодовой цены на нефть марки Brent ниже 35 долларов за баррель.

График 5. По прогнозам рейтингового агентства «Эксперт РА», объем НБ по итогам 2020 года не превысит 1,4 трлн рублей



Источник: оценка и прогноз рейтингового агентства «Эксперт РА»

Методология

Рейтинговое агентство «Эксперт РА» проводит исследования рынка лизинга и составляет списки крупнейших лизинговых компаний по итогам каждого года, полугодия и девяти месяцев.

В проекте «Российский лизинг» может принять участие любая лизинговая компания (или группа аффилированных компаний), зарегистрированная как юридическое лицо на территории РФ, осуществляющая деятельность по предоставлению оборудования и других объектов в финансовую аренду. Исследование проводится на основе анализа анкетных данных, предоставленных лизингодателями – участниками проекта.

В исследовании по итогам 1-го полугодия 2020 года приняли участие 112 лизинговых компаний, объем нового бизнеса которых, по нашим подсчетам, составляет около 91 % всего лизингового рынка (участие в исследовании по итогам 1-го полугодия 2019-го приняли 106 лизинговых компаний, объем нового бизнеса которых составил около 95 % всего рынка). По оценке агентства, в исследовании не приняли участие компании, на которых в совокупности приходится около 9 %¹ лизингового рынка. При расчете объемных показателей рынка мы сделали корректировки в соответствии с этими предпосылками.

В исследовании мы не учитывали долю рынка, приходящуюся на компании, чья деятельность ориентирована исключительно на распределение ресурсов внутри холдингов с использованием возможностей налоговой оптимизации. Информация об этих компаниях обычно недоступна, а их деятельность находится вне тенденций, характерных для рыночных лизинговых компаний.

В составе лизинговых сделок мы считаем необходимым выделить оперативный лизинг. В настоящее время мы не корректируем расчет новых сделок на сумму договоров оперативного лизинга, хотя и отмечаем, что их экономическая суть и технологии осуществления различны. Мы хотим обратить внимание на то, что основные термины, используемые в обзоре, трактуем следующим образом.

Новый бизнес – это стоимость переданных клиентам предметов лизинга в течение рассматриваемого периода без НДС (соответствует методике Leaseurope: New business is the total value of assets provided during the period, excluding VAT and finance charges).

Сумма новых договоров лизинга – это вся сумма платежей по договорам лизинга, заключенным за рассматриваемый период, с учетом НДС.

При этом критерии учета новых сделок для обоих показателей одинаковы – должно выполняться одно или оба условия: получен ненулевой аванс от клиента для осуществления сделки либо лизингодателем приобретен предмет лизинга для его передачи клиенту.

В новые сделки **оперативного** лизинга (арендные сделки) включаются сделки, по смыслу являющиеся оперативным лизингом, но юридически оформленные как договор аренды, по которым в рассматриваемый период получен первый арендный платеж.

Объем профинансированных средств – средства, потраченные лизинговой компанией в рассматриваемом периоде по текущим сделкам для их исполнения (закупка оборудования, получение лицензий, монтаж и прочие расходы, произведенные лизингодателем).

Объем полученных платежей – это общая сумма платежей по договорам лизинга, перечисленных на расчетный счет организации в течение периода.

¹ Компания «ВЭБ-лизинг» не предоставила данные для участия в исследовании, однако агентство полагает, что компания входила бы в топ-5 участников по объему НБ.

Текущий портфель компании (объем лизинговых платежей к получению) – объем задолженности лизингополучателей перед лизингодателем по текущим сделкам (с отчетной даты до конца срока) за вычетом задолженности, просроченной более чем на два месяца.

Показатели объема полученных лизинговых платежей и объема текущего портфеля характеризуют эффективность деятельности компании в предшествующих исследуемому периодах.

Все показатели по компаниям, кроме нового бизнеса, приводятся с учетом НДС.

Для проверки правильности предоставляемых компаниями сведений соотносятся показатели портфеля, нового бизнеса и полученных платежей за несколько временных промежутков, что демонстрирует нехарактерные сдвиги в объемах деятельности. Рост или падение объемов деятельности в предыдущих периодах влечет соответствующие изменения в денежных потоках (полученных платежах), которые также анализируются нами как критерий оценки достоверности предоставляемой информации.

Сокращения, используемые в исследовании:

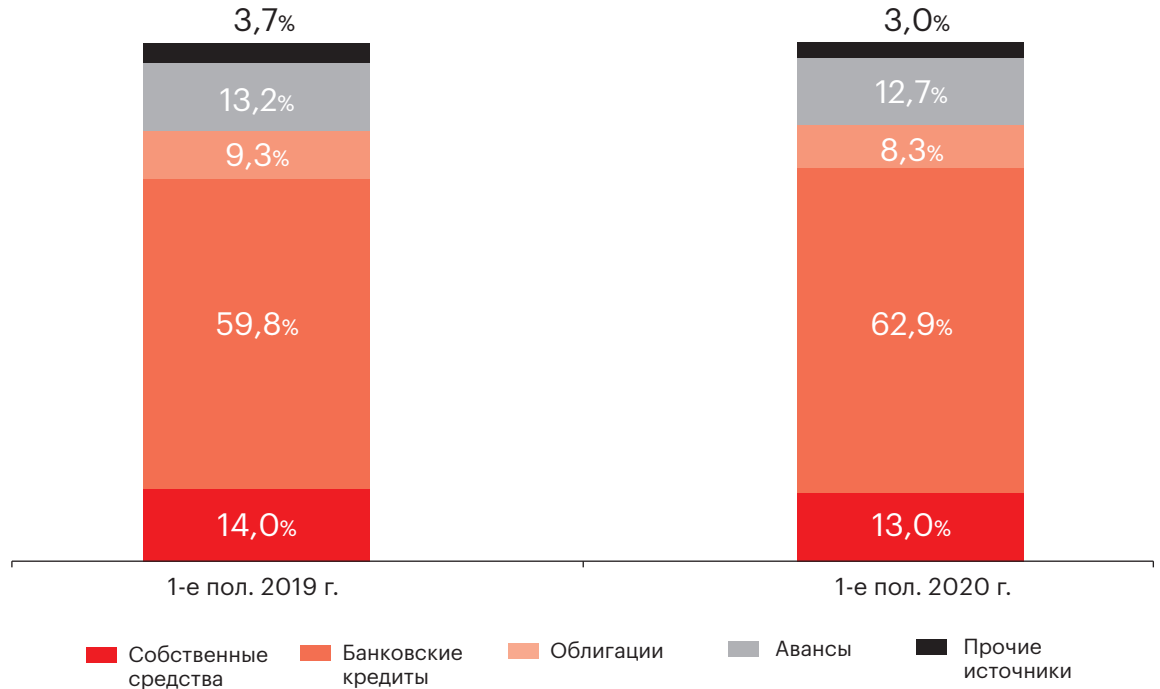
НБ – новый бизнес;

ЛК – лизинговые компании;

ЛП – лизингополучатели.

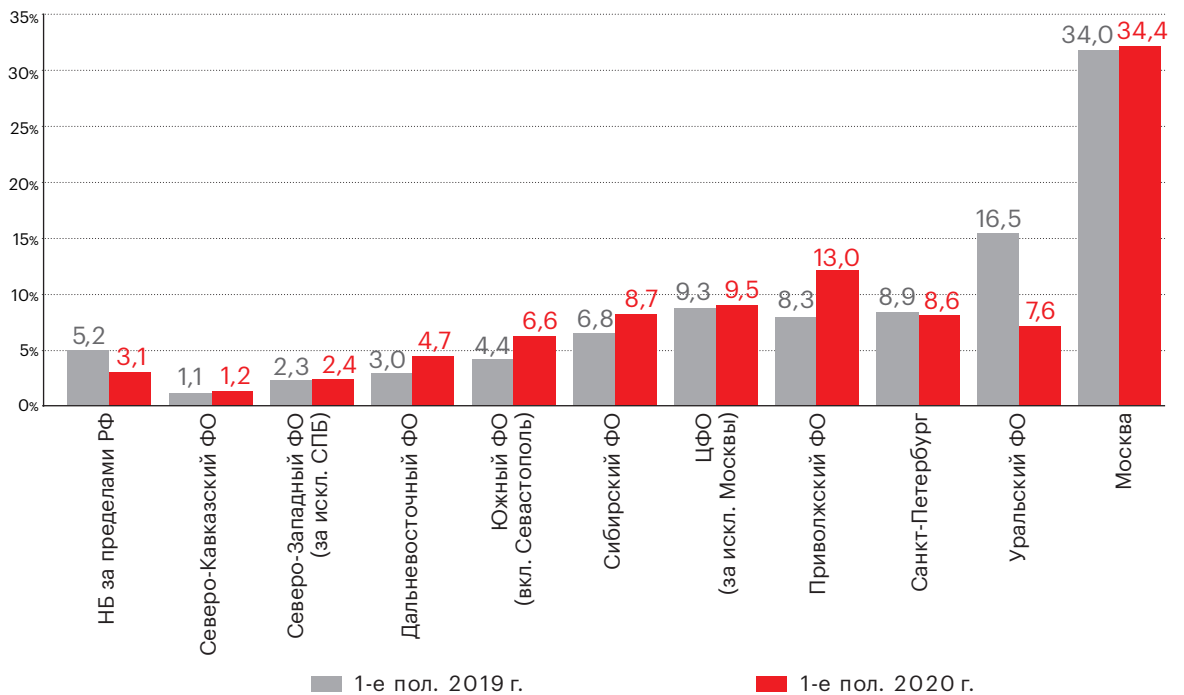
Приложение 1. Объем и динамика рынка

График 1. На фоне снижения кредитных ставок доля банковского кредитования показала небольшой рост



Источник: рейтинговое агентство «Эксперт РА», по результатам анкетирования ЛК

График 2. Снижение концентрации НБ на территории Уральского ФО обусловлено высокой базой сделок с недвижимостью в 1-м полугодии 2019 года



Источник: рейтинговое агентство «Эксперт РА», по результатам анкетирования ЛК

Таблица 1. Структура рынка по предметам лизинга

	Доля в новом бизнесе (стоимости имущества) за 1-е пол. 2020 г., %	Доля в новом бизнесе (стоимости имущества) за 1-е пол. 2019 г., %	Прирост (+) или сокращение (-) объема сегмента, %	Доля в лизинговом портфеле на 01.07.2020, %
Грузовой автотранспорт	24,4	18,5	3,0	11,0
Легковые автомобили	19,0	15,4	-3,7	7,5
Железнодорожная техника	16,6	19,5	-33,5	34,0
Строительная и дорожно-строительная техника, вкл. строительную спецтехнику на колесах	12,2	7,5	27,0	4,8
Авиационный транспорт	4,6	6,4	-43,9	17,1
Суда (морские и речные)	4,2	9,9	-66,9	10,5
Сельскохозяйственная техника и скот	3,9	1,9	60,3	2,0
Оборудование для нефте- и газодобычи и переработки	3,0	2,1	11,5	2,6
Машиностроительное, металлообрабатывающее и металлургическое оборудование	2,4	1,6	17,1	1,4
Телекоммуникационное оборудование, оргтехника, компьютеры	1,4	0,8	36,6	0,6
Погрузчики складские и складское оборудование, упаковочное оборудование и оборудование для производства тары	1,3	1,3	-21,9	0,7
Оборудование для пищевой промышленности, вкл. холодильное и оборудование для ресторанов	0,8	0,4	56,2	0,4
Недвижимость (здания и сооружения)	0,6	10,7	-95,6	4,5
Энергетическое оборудование	0,5	0,4	-2,4	0,3
Медицинская техника и фармацевтическое оборудование	0,5	0,3	30,1	0,2
Оборудование для ЖКХ	0,3	0,2	17,1	0,1
Полиграфическое оборудование	0,2	0,1	56,2	0,2
Прочее имущество	4,1	3,0	6,7	2,1

Таблица 2. Топ-20 лизинговых компаний по количеству заключенных сделок в 1-м полугодии 2020 года

№	Наименование ЛК	Количество новых заключенных договоров за 1-е пол. 2020 г., шт.	Количество новых заключенных договоров за 1-е пол. 2019 г., шт.
1	«ЛК «Европлан»	17 720	17 688
2	«РЕСО-Лизинг»	11 293	10 935
3	«СБЕРБАНК ЛИЗИНГ» (ГК)	11 182	9 360
4	«ВТБ Лизинг»	11 120	13 848
5	«Балтийский лизинг» (ГК)	9 406	9 147
6	«Газпромбанк Лизинг» (ГК)	6 662	5 003
7	«Фольксваген Груп Финанц»	3 380	5 959
8	«Сименс Финанс»	2 653	2 247
9	«Элемент Лизинг»	2 618	3 842
10	«КОНТРОЛ лизинг»	2 196	3 810

Окончание таблицы 2

№	Наименование ЛК	Количество новых заключенных договоров за 1-е пол. 2020 г., шт.	Количество новых заключенных договоров за 1-е пол. 2019 г., шт.
11	«Интерлизинг»	1 833	1 022
12	«Ураллизинг» (ГК)	1 746	1 606
13	«СТОУН-XXI» (ГК)	1 619	2 010
14	«Росагролизинг»	1 615	985
15	«Мэйджор Лизинг»	1 613	2 825
16	«Эксперт-Лизинг»	1 470	1 165
17	«Восток-Лизинг»	948	699
18	«Совкомбанк Лизинг»	947	948
19	«УралБизнесЛизинг»	894	800
20	Универсальная лизинговая компания	458	432
	Всего по рынку	Не менее 110 тыс.	Не менее 113 тыс.

Таблица 3. Рэнкинг лизингодателей в соответствии с МСФО за 2019 год

Место		Наименование компании	Чистые инвестиции в лизинг (net investment in finance leases (long term + short term)), млн р.	Выручка от лизинга (finance leases income), млн р.	Собственный капитал (total equity/total shareholders equity), млн р.	Место по капиталу	Итого активы (total assets), млн р.
2019 г.	2018 г.						
1	2	«СБЕРБАНК ЛИЗИНГ» (ГК)	270 659	36 380	11 645	6	418 536
2	3	Государственная транспортная лизинговая компания	246 507	26 696	103 028	1	770 045
3	5	«Альфа Лизинг» (ГК)	92 105	7 293	13 944	4	99 198
4	6	«ЛК «Европлан»	71 563	16 229	13 931	5	79 421
5	9	«РЕСО-Лизинг»	44 613	9 222	11 307	7	53 953
6	8	«Балтийский лизинг» (ГК)	41 311	7 175	8 499	8	46 799
7	7	«Росагролизинг»	38 432	2 189	50 692	2	52 911
8	-	«ЮниКредит Лизинг»	31 393	н. д.	н. д.	-	н. д.
9	-	«Трансфин-М»	17 681	10 624	39 359	3	119 546
10	12	«Дойче Лизинг Восток»	14 058	1 150	2 322	9	15 626
11	13	«Элемент Лизинг»	13 077	2 992	2 290	10	15 132
12	14	«Интерлизинг»	11 491	2 298	10	23	16 700
13	16	«Совкомбанк Лизинг»	5 874	1 414	1 353	13	6 226
14	17	«Комацу БОТ»	5 757	795	1 344	14	6 304
15	19	«Альянс-Лизинг»	2 775	680	1 223	15	3 289
16	20	«Лизинг-Трейд»	2 537	515	723	16	3 652
17	-	«ПСБ Лизинг»	2 013	128	453	17	2 648
18	-	«ПР-Лизинг»	1 664	311	191	20	2 070
19	-	Региональная лизинговая компания Республики Башкортостан	1 592	43	2 065	12	2 207

Место		Наименование компании	Чистые инвестиции в лизинг (net investment in finance leases (long term + short term)), млн р.	Выручка от лизинга (finance leases income), млн р.	Собственный капитал (total equity/total shareholders equity), млн р.	Окончание таблицы 3	
2019 г.	2018 г.					Место по капиталу	Итого активы (total assets), млн р.
20	23	«КВАЗАР лизинг»	965	621	73	22	1 102
21	22	«Столичный Лизинг»	836	341	307	19	1 042
22	-	«СГБ-Лизинг»	769	538	131	21	972
23	26	Региональная лизинговая компания Ярославской области	704	24	2074	11	2 231
24	-	«Бизнес Кар Лизинг»	686	107	398	18	952

Приложение 2. Интервью

Владимир Добровольский,

заместитель генерального директора ГТЛК по работе с клиентами – директор департамента по работе с клиентами ПАО «ГТЛК»



– Владимир Павлович, оцените влияние пандемии коронавируса на бизнес ГТЛК. Чем текущий кризис, по вашему мнению, отличается от предыдущих? Какие уроки будут извлечены отраслью?

– Предыдущие кризисы оказывали влияние на одну или несколько отраслей, при этом другие функционировали в прежнем режиме. В 2020 году концептуально поменялось представление бизнеса о процессе принятия решений. Стало очевидно, какие операционные форматы и подходы к работе сегодня наиболее востребованы, релевантны и эффективны. Проведение переговоров и совещаний посредством видеоконференций стало новым стандартом. Нет необходимости все время проводить в офисе, можно работать распределенно, в формате «блокчейн». Считаю, что это большой плюс для всего бизнеса.

За прошедшие несколько месяцев ГТЛК приобрела неоценимый опыт дистанционной работы. Нам удалось оперативно перестроить процессы и коммуникации, в сжатые сроки настроить бизнес, что позволило сгладить последствия пандемии. Также мы пересмотрели и оптимизировали отдельные моменты, стали более внимательно относиться к финансам, окрепли в операционном плане. Нас не пугает гипотетическая вторая волна пандемии, поскольку мы понимаем, как работать в таких условиях.

Наша компания занимается большими и долговременными инвестиционными проектами, поэтому пандемия не так сильно повлияла на нас, как на малый и средний бизнес, где остановилось практически все. Небольшой спад в бизнесе, связанный с коронавирусом, у нас был, особенно в сегменте воздушного транспорта, но ничего экстраординарного.

– Как изменился процент отклоненных заявок на лизинг в 1-м полугодии 2020 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года?

– В ГТЛК данный показатель никак не изменился, остался примерно на прежнем уровне. Скорее всего, это связано с некоторым уменьшением объема заявок на лизинг (по небольшим сделкам). В то же время реализация крупных инвестиционных проектов проходит по плану, здесь ничего не поменялось.

– Как ГТЛК реагировала на заявки по реструктуризации платежей в 1-м полугодии 2020 года?

– ГТЛК удовлетворила практически все заявки на реструктуризацию, которые были связаны с реально возникшими у клиентов трудностями вследствие пандемии коронавируса. В основном это касается авиации, водного транспорта и пассажирского автотранспорта. Мы идем навстречу клиентам с хорошим трек-рекордом, которые испытывают проблемы в бизнесе и могут это убедительно обосновать. По всем остальным сегментам

лизингового рынка глобального падения не наблюдалось. С компаниями, которые хотели просто получить больше прибыли под удобным предлогом, мы превентивно объяснялись, проводили переговоры, убеждали. В результате заявок на реструктуризацию они не подавали, понимая бесперспективность затеи.

– Как, на ваш взгляд, будет развиваться лизинговый рынок в 2-м полугодии 2020 года? Какие сегменты лизингового рынка покажут восстановление после 1-го полугодия 2020 года, а какие с высокой вероятностью завершат год сильным сокращением?

– В I квартале 2020 года участники рынка остерегались проводить агрессивную инвестиционную политику, многие заняли выжидательную позицию. Если удастся избежать второй волны пандемии осенью, то конец года будет достаточно активным на рынке лизинга. Мы ожидаем, что в IV квартале 2020 года лизинговый рынок должен пойти вверх, поскольку существует достаточно большой отложенный спрос.

Под наибольшим давлением оказался сегмент воздушного транспорта, авиации понадобится больше времени, чтобы вернуться к инвестиционным планам. Сегменты пассажирского автотранспорта и коммунальной техники начнут постепенно восстанавливаться, что будет обусловлено проведением всех ранее отложенных конкурсов. Строительство дорог ведется в прежнем объеме, финансирование осталось на привычном уровне. Был небольшой спад в сегменте железнодорожного транспорта, но сейчас происходит восстановление рынка. Здесь мы ожидаем отскок, скорее, в 2021 году.

Считаем, что сегмент водного транспорта восстановится быстрее остальных и потом пойдет вверх. При этом водный транспорт еще какое-то время будет ощущать последствия пандемии из-за накопившихся долгов за 3–4 месяца простоя.

Водный транспорт условно можно разделить на две части – жидкие грузы/нефтепродукты и сухие грузы/зерно. На нефтянку повлияла, скорее, не пандемия, а общая ситуация на рынке нефти. В случае восстановления рынка нефти станут расти и грузоперевозки. В отношении сухих грузов многое будет зависеть от урожая зерна. Будет хороший урожай, сильная экспортная составляющая, начнут наращиваться и обороты.

– Как сильно, по вашим ожиданиям, в этом году сократятся ж/д- и авиасегменты? Как долго спрос будет на себе ощущать влияние пандемии? Стоит ли ожидать реализации отложенного спроса в 2021 году?

– Авиасегмент сократился очень сильно. Ничего, кроме реструктуризации лизинговых контрактов, в авиации сейчас не происходит. И это нормально в нынешних обстоятельствах, аналогичная ситуация во всем мире. Возможно, к концу года начнется приобретение авиатехники.

В сегменте железнодорожного транспорта наблюдается небольшое пресыщение рынка. Лизинговые ставки несколько упали, снизились доходы. В целом для ж/д-сегмента характерны циклические волнообразные движения, которые происходят каждые 3–5 лет. Считаем, что сейчас он вышел на плато и больше сокращаться не будет. Обращает на себя внимание то, что отдельные сегменты в ж/д даже показывают роста товарооборота по сравнению с прошлым годом. При этом объем заказов новых вагонов во многом будет зависеть от графика списания подвижного состава, находящегося сейчас в эксплуатации.

Александр Михайлов,
генеральный директор лизинговой компании «Европлан»



– Как активно происходит восстановление спроса со стороны клиентов после постепенного снятия карантинных мер? Каковы ваши ожидания на вторую половину текущего года?

– Спрос на лизинг автомобилей стал восстанавливаться в начале июня, когда вновь открылись дилерские центры и были сняты многие ограничения. Причем в нашей компании рост продаж оказался даже выше, чем мы ожидали. В июне–июле «Европлан» вышел на докризисные объемы оформления лизинговых сделок. При этом очевидно, что большую роль в этом стремительном восстановлении сыграл отложенный спрос: были куплены те автомобили, которые клиентам не удалось приобрести в апреле и мае. Начался сезон аграрных работ, строительства, что также способствовало приобретению техники. Делать прогнозы

не будем, ситуация продолжает во многом оставаться неопределенной. О росте говорить не приходится, в лучшем случае сохранится стабильность.

– Какова доля реструктуризаций, проведенных в 1-м полугодии 2020 года, в портфеле компании на текущий момент? Каковы ваши ожидания относительно качества лизингового портфеля компании по итогам 2020 года?

– Мы получили много обращений, которые успешно приняли и предоставили различные формы отсрочки платежей добросовестным нуждающимся в поддержке лизингополучателям из наиболее пострадавших отраслей. В большинстве случаев запрос делался с целью попробовать, и клиенты продолжали вносить платежи по графику, используя предметы лизинга. Мы реализовали различные варианты снижения лизинговых платежей, с каждым клиентом работали индивидуально. Самым популярным вариантом стал комбинированный: кредитные каникулы + пролонгация – его использовали в 50 % случаев реструктуризации.

Важно отметить, что мы невольно стали экономическим буфером для наших лизингополучателей, так как самому «Европлану» банки-кредиторы не предоставили ни рубля отсрочки платежей по кредитам ни на один день. В период апрель–июль включительно 2020 года АО «ЛК «Европлан» выплатило 11,69 млрд рублей основной суммы долга и процентов по кредитам банков и по облигациям.

Формирование качественного портфеля – основополагающий принцип работы нашей компании, и мы продолжаем ему следовать сейчас. Нет сомнений, что ситуация не скажется на качестве портфеля «Европлана» и ничего не изменится до конца года. Но, безусловно, мы всегда готовы предложить различные варианты пересмотра графика платежей нашим добросовестным клиентам, которые по независящим от себя обстоятельствам сталкиваются с трудностями.

– Как, на ваш взгляд, пандемия и кризис скажутся на объеме портфеля и чистой прибыли компании по итогам 2020 года?

– По итогам 1-го полугодия портфель вырос по сравнению с аналогичным периодом 2019 года (94 млрд в 2019 году и 108 млрд в 2020-м). По итогам года, повторимся, мало кто ожидает роста лизинговых портфелей. Но мы очень постараемся купить как можно больше техники,

так нужной российским компаниям и предпринимателям. Ситуация сегодня не благоволит прогнозам, очень многое будет зависеть от того, как пройдет осень: какой будет эпидемиологическая ситуация, насколько быстро будут восстанавливаться пострадавшие отрасли и т. д.

– Как вы оцениваете результаты дистанционного лизинга в период пандемии? Считаете ли вы, что пандемия даст дополнительный стимул к развитию онлайн-сервисов в лизинговой отрасли?

– Готовность компании к работе в новом для всех дистанционном режиме, возможность продолжать все операционные процессы вышли на передний план.

Компания «Европлан» перешла на дистанционный режим быстро и на 100 %, с учетом всех требований местных властей в регионах. Наша IT-инфраструктура была готова к такому, поскольку мы достаточно давно развивали этот подход. Очевидно, что независимо от эпидемиологической ситуации, наши лизингополучатели распробовали удобство поручать решение ряда вопросов, например регистрацию транспортного средства в ГИБДД, специалистам: не сидеть в очередях, не перепроверять документы в поисках ошибок, а просто получить от лизинговой компании уже готовый пакет документов. У нас постоянно появляются новые автоуслуги, и их можно получить дистанционно.

Лизинговая сфера сильнее привязана к физическим активам, поэтому по сравнению с банковскими денежными сервисами в лизинге переход на онлайн во многих компаниях только начался. А нам в «Европлане» приятно знакомить наших клиентов из малого и микробизнеса, часто консервативных, с уже хорошо работающими и удобными процессами электронного документооборота или нашего суперфункционального онлайн-кабинета. «Европлан» будет и дальше развивать такой подход, помогать нашим клиентам, предлагать новые услуги.

– Как, на ваш взгляд, будет развиваться автолизинг в 2-м полугодии 2020 года?

– Выходят новые игроки, конкуренция в сегменте и борьба за клиентов усиливается. И это при падающих (ожидается минус 30 % по итогам 2020 года) общих продажах новых автомобилей. Больше значение, чем обычно, приобретут качество лизингового портфеля и устойчивости клиентов лизинговой компании, их добросовестность. Все это проверит те лизинговые компании, которые занимаются автолизингом серьезно и надолго.

– Как вы оцениваете перспективы развития маркетплейса лизинговых продуктов и услуг в России?

– Попытки развивать подобные площадки реализуются уже несколько лет. При этом крупные лизинговые компании прикладывают усилия для развития собственных сервисов. «Европлан» развивает свой интегрированный каталог автомобилей и техники, где сейчас около 40 тыс. наименований новых и подержанных транспортных средств.

– Видите ли вы перспективы развития операционного лизинга автомобилей по мере дальнейшего снижения ключевой ставки, а также реализации госпрограммы льготного лизинга автомобилей «Доступная аренда»?

– Ключевая ставка уже снижена до рекордного уровня, что должно повысить доступность и проникновение финансовых услуг для населения. Программа «Доступная аренда» появилась своевременно, и есть основания полагать, что продажа больше 10 тыс. новых автомобилей будет стимулирована этой программой. Кроме того, программа поможет привлечь внимание к инструментам аренды автомобиля. Сделает вклад в изменение сегодняшнего стереотипа о том, что лизинг предназначен только для юридических лиц. Лизинг – это очень гибкий инструмент, его возможности огромны. Но широкая аудитория, которая могла бы использовать эти возможности, о них пока не знает.

Елена Ланцова,
директор лизинговой компании «РАФТ ЛИЗИНГ»



– С какими основными трудностями пришлось столкнуться компании в период пандемии в 1-м полугодии 2020 года?

– Многие крупные банки приостановили финансирование лизинговых сделок. Дефицит финансирования весьма ощутим до сих пор. Многие клиенты косвенно пострадали от экономических ограничений, связанных с пандемией, и это повлияло на спрос лизинга. Например, строительная отрасль лишилась рабочей силы из ближнего зарубежья, из-за закрытия границ заморожены оказались поставки зарубежного оборудования и техники, экспорт сырья и готовой продукции за рубеж был приостановлен. Из-за таких форс-мажоров многие компании были вынуждены приостановить инвестиционные планы по обновлению основных средств.

– Какие инструменты по снижению нагрузки на бизнес наиболее востребованы лизингополучателями компании (реструктуризации, предоставление лизинговых каникул и т. д.)?

– Мы аккуратно подходим к изменениям условий договора. Рассматриваем индивидуально. Как правило, предоставляем реструктуризацию без увеличения срока лизинга, даем лизинговые каникулы на 2–3 месяца.

– Каковы ваши ожидания относительно качества лизингового портфеля (доля просроченной задолженности) компании к концу 2020 года?

– На сегодняшний момент мы удерживаем просрочку лизинговых платежей на уровне 1,5 %. Постараемся ее удержать в таком объеме до конца года.

– Как, на ваш взгляд, пандемия и кризис скажутся на объеме портфеля и чистой прибыли вашей компании по итогам 2020 года?

– По объему нового бизнеса прироста в 1-м полугодии 2020 года мы не наблюдаем. Нам удалось повторить результаты аналогичного периода прошлого года. При этом маржинальность по сделкам снизилась весьма существенно. Из-за падения спроса конкуренция на рынке лизинга стала еще более жесткой. Что же касается лизингового портфеля, стараемся удерживать его на уровне конца 2019 года.

– Какие продукты и услуги лизинговых компаний, по вашему мнению, будут востребованы у клиентов в 2020–2021 годах?

– Наблюдаем невероятно высокий спрос на возвратный лизинг. Клиенты любой ценой готовы заменить отсутствие банковского финансирования. Ожидаем, что условия лизинга будут стремиться к снижению аванса до 5–10 %, увеличению срока лизинга до 5–7 лет. Есть запрос на сезонность лизинговых платежей.

– Какие сегменты способны показать восстановление после первой половины 2020 года, а какие, напротив, с высокой вероятностью завершат год сильным сокращением?

– Менее пострадавшие от экономических ограничений, связанных с пандемией, отрасли демонстрируют неплохой рост. Это сельское хозяйство, ЖКХ, дорожное строительство, медицина, золотодобывающая промышленность. Лесная и угледобывающая отрасли чуть медленнее восстанавливаются. То же можно сказать и про грузоперевозки. Сильное сокращение демонстрируют авиация, туризм и т. д. – все, что напрямую пострадало от ситуации с пандемией. Но в нашем портфеле доля этих отраслей совсем небольшая.

– Рассматривает ли компания для себя выход на рынок облигаций в 2-м полугодии 2020 года?

– В текущих экономических условиях среднерыночная ставка на фондовом рынке не интересна ООО «РАФТ ЛИЗИНГ». Мы не исключаем для себя возможности выхода на рынок облигаций, но в 2020 году такого шага не рассматриваем.

Приложение. Рэнкинг лизинговых компаний по итогам 1-го полугодия 2020 года*

Место по новому бизнесу (стоимости имущества)		Наименование компании	ИНН	Рейтинг кредитоспособности «Эксперт РА» на 08.09.20	Объем нового бизнеса за 1-е пол. 2020 г., млн руб.	в т. ч. оперативный лизинг / аренда, млн руб.	Сумма новых договоров финансового и оперативного лизинга за 1-е пол. 2020 г., млн руб.	Текущий портфель, млн руб.		Место по портфелю на 01.07.20	Объем полученных лизинговых платежей за 1-е пол. 2020 г., млн руб.	Место по полученным платежам на 01.07.20
01.07.20	01.07.19							01.07.20	01.07.19			
1	1	«СБЕРБАНК ЛИЗИНГ» (ГК)	7707009586		63 209	42	101 133	804 463	767 681	2	73 933	1
2	2	Государственная транспортная лизинговая компания	7720261827		57 681	32 408	79 377	1 136 434	1 007 154	1	30 805	5
3	3	«ВТБ Лизинг»	7709378229	ruAA-	50 647		81 049	585 916	566 137	3	71 901	2
4	5	«ЛК «Европлан»	9705101614		41 904		н.д.	108 285	94 259	7	н.д.	-
5	6	«Газпромбанк Лизинг» (ГК)*	7728294503		32 618		48 875	254 590	227 669	4	37 704	3
6	7	«Альфа-Лизинг» (ГК)	7728169439		29 719		42 106	149 252	157 486	6	35 993	4
7	8	«Балтийский лизинг» (ГК)	7812022787	ruA	26 765	16	37 572	69 342	57 562	10	26 410	6
8	10	«Сименс Финанс»	2536247123		23 399		29 494	97 477	61 422	8	н.д.	-
9	9	«РЕСО-Лизинг»	7709431786	ruA+	23 358		34 329	75 667	57 885	9	21 905	7
10	11	«ЮниКредит Лизинг»	7710446378	ruAAA	9 244		12 707	47 791	43 894	13	12 028	9
11	12	«Открытый Лизинг»	7705906164		8 520		13 911	38 429	19 376	14	2 645	27
12	13	«КАМАЗ-ЛИЗИНГ» (ГК)	1650130591		8 289		12 400	48 201	35 531	12	5 598	15
13	23	«Росагролизинг»	7704221591	ruA	8 260	422	10 999	59 313	48 213	11	8 061	11
14	22	Универсальная лизинговая компания	2721084628		7 403		10 637	23 688	18 480	20	5 286	17
15	27	«Интерлизинг»	7802131219		7 359		10 511	21 884	16 630	21	5 873	14
16	21	«Райффайзен-Лизинг»	7702278747		5 930		8 500	28 421	21 311	18	н.д.	-
17	20	«СТОУН-XXI» (ГК)	7710329843		5 702		8 582	20 387	18 675	22	7 063	13
18	18	«Фольксваген Груп Финанс»	7702349370		5 497		7 891	30 917	18 521	16	н.д.	-
19	24	«Эксперт-Лизинг»	7453160365		5 327		7 624	17 718	12 137	27	4 777	18
20	25	«Ураллизинг» (ГК)	6659083401		5 262		7 629	14 683	12 265	32	5 496	16
21		«ДЛЛ Лизинг»	7710443169		4 843		6 988	18 585	н.д.	25	н.д.	-
22	19	«Элемент Лизинг»	7706561875		4 450		6 466	15 997	15 950	29	7 653	12
23	36	«Комацу БОТЛ Финанс СНГ»	7704638579		4 370		6 083	11 150	8 184	35	2 376	28
24	26	«Дойче Лизинг Восток»	7707282610		4 052		4 959	18 380	16 832	26	н.д.	-
25	29	«УралБизнесЛизинг»	1835061171		3 669		5 408	14 042	13 319	33	3 608	20
26	31	«Металлинвестлизинг»	4633013903		3 655		5 049	14 830	11 029	31	3 458	21
27	34	«Восток-Лизинг»	1644031715		3 469		4 952	9 042	6 968	37	2 677	25
28	16	«Мэйджор Лизинг»	5024093363		3 408	571	5 139	28 311	27 854	19	10 534	10
29	30	«Система Лизинг 24»	7713545401		3 397		3 951	8 932	11 397	38	3 768	19
30	35	«СОЛЛЕРС-ФИНАНС»	7709780434		2 983	16	4 358	9 283	8 617	36	2 229	29
31	57	«Северная Венеция» (ГК)	7810636598		2 955		4 342	14 903	11 680	30	2 673	26

Место по новому бизнесу (стоимости имущества)	Наименование компании	ИНН	Рейтинг кредитоспособности "Эксперт РА" на 08.09.20	Объем нового бизнеса за 1пг2020, млн руб.	в т. ч. оперативный лизинг / аренда, млн руб.	Сумма новых договоров финансового и оперативного лизинга за 1пг2020, млн руб.	Текущий портфель, млн руб.		Место по портфелю на 01.07.20	Объем полученных лизинговых платежей за 1пг2020, млн руб.	Место по полученным платежам на 01.07.20
32	-	«ПСБ Лизинг»	7722581759	2 467		3 971	7 781	н.д.	40	515	52
33	28	«РЕГИОН Лизинг»	7730650445	2 389		3 681	35 187	38 625	15	н.д.	-
34	83	«ИКС-Лизинг»	7810350197	2 357		3 667	4 939	216	45	368	60
35	43	«КузбассФинансЛизинг»	4221020838	1 993	23	2 946	6 364	4 238	42	1 457	35
36	37	Сибирская лизинговая компания	0814107017	1 963		2 577	11 964	12 800	34	2 864	22
37	41	Лизинговая компания «Дельта»	2463057784	ruBBB-	1 911	2 730	7 967	8 647	39	2 679	24
38	32	«КОНТРОЛ лизинг»	7805485840	ruBB+	1 865	3 208	20 236	14 283	23	2 758	23
39	33	«ТаймЛизинг»	2536167439		1 711	2 564	7 745	7 516	41	н.д.	-
40	-	«Техтранслизинг»	7743534196		1 502	2 140	5 299	н.д.	44	1 490	34
41	39	«ЧелИндЛизинг» (ГК)	7453101232		1 335	1 889	5 739	6 111	43	2 146	30
42	42	«Альянс-Лизинг»	7825496985		1 149	1 666	4 261	4 305	46	1 568	33
43	40	«ЗЕСТ» (ГК)	7825672870		1 120	1 844	17 305	15 526	28	1 387	36
44	92	«Промагролизинг-Центр»	7717674670		1 046	1 564	2 607	2 315	55	864	43
45	49	«ПР-Лизинг" (ГК)»	0278181110		1 033	1 484	2 936	1 806	51	899	42
46	38	«МАШПРОМЛИЗИНГ»	7705456910		1 020	1 683	29 781	24 690	17	1 077	39
47	-	«АГКО ФИНАНС»	7710955368		1 017	1 443	3 376	н.д.	49	н.д.	-
48	44	«Лизинг-Трейд»	1655096633		968	1 517	4 183	3 619	47	1 058	41
49	48	«РАФТ ЛИЗИНГ»	3805703273		783	1 139	2 867	2 643	53	1 078	38
50	59	«Интеза Лизинг»	7724139916		752	1 021	1 813	1 940	68	683	46
51	46	«ЯрКамп Лизинг»	7606041801		745	1 221	4 057	3 307	48	н.д.	-
52	56	«ЭКСПО-лизинг»	7703363177		730	1 062	2 388	1 708	62	540	50
53	50	«Уралпромлизинг»	7449041132		723	1 065	2 443	2 060	60	728	45
54	-	«Инвест-лизинг»	7447167877		649	995	2 412	н.д.	61	612	49
55	71	«ЛК «М7»	5948040525		580	933	2 036	1 177	65	1 083	37
56	47	«Техноспецсталь-Лизинг»	7805433271		528	813	3 330	3 102	50	804	44
57	54	«Ак Барс Лизинг»	1656025635		527	749	2 520	3 713	58	1 063	40
58	60	Объединенная лизинговая компания	5053017783		514	600	2 553	2 428	57	642	48
59	-	«ФМФ»	7709944611		514	808	1 435	н.д.	75	287	71
60	58	Региональная лизинговая компания Ярославской области	7606117095	ruA-	489	647	1 500	350	73	126	90
61	-	«Транслизинг»	7453090333		473	668	1 265	н.д.	80	650	47
62	75	«ТЕХНО Лизинг»	7723609647		458	645	1 198	525	81	316	65
63	-	«СГБ-лизинг»	3525278509		456	653	1 483	н.д.	74	315	66

Место по новому бизнесу (стоимости имущества)		Наименование компании	ИНН	Рейтинг кредитоспособности "Эксперт РА" на 08.09.20	Объем нового бизнеса за 1г2020, млн руб.	в т. ч. оперативный лизинг / аренда, млн руб.	Сумма новых договоров финансового и оперативного лизинга за 1г2020, млн руб.	Текущий портфель, млн руб.		Место по портфелю на 01.07.20	Объем полученных лизинговых платежей за 1г2020, млн руб.	Место по полученным платежам на 01.07.20
64	53	Региональная лизинговая компания Республики Башкортостан	0275913140	ruA-	412		741	1 578	630	70	194	78
65	65	«АС Финанс»	6672144910		397		610	1 847	1 242	67	486	54
66	76	«Опцион-ТМ»	7727524240		383		566	2 483	2 256	59	442	55
67	-	«Бизнес Кар Лизинг»	5029059214		372	9	560	1 515	н.д.	72	356	61
68	78	«КВАЗАР лизинг»	7723561096		353		560	1 079	869	85	342	62
69	73	«ОГЛК»	5610225580		342	37	479	1 523	1 328	71	492	53
70	64	«Столичный Лизинг»	7701699414	ruBB	340		521	1 397	1 693	77	438	57
71	17	«Транслизинг-сервис»	7707534602		332	332	79	2 896	5 006	52	1 790	32
72	67	«ГЕН ЛИЗИНГ»	9102026283		329		527	1 022	873	88	301	68
73	69	«БелФин»	3123180944		319		460	1 311	1 171	78	331	63
74	85	«Лизинг-Медицина»	7733149678		296		371	800	604	92	188	79
75	-	«ЭкономЛизинг»	6455041925	ruBB+	289		425	930	н.д.	89	288	70
76	61	«СпецИнвестЛизинг»	7730665201	ruB-	261		426	2 049	2 150	64	385	59
77	66	«МСБ-Лизинг»	6164218952		244		372	1 128	1 208	84	307	67
78	-	«Абсолют Лизинг»	7729407781		242		391	2 806	н.д.	54	538	51
79	52	«Роделен»	7813379412		242	1	397	1 926	1 782	66	442	56
80	80	Лизинговая компания малого бизнеса Республики Татарстан	1655099271		241		369	1 149	982	82	326	64
81	72	«БЭЛТИ-ГРАНД»	7728192413		231		356	1 040	903	87	293	69
82	74	«Инавотрак Лизинг»	7842306360		226		326	829	953	91	н.д.	-
83	70	«Лизинговое агентство»	6165097757		220		280	1 435	1 255	76	188	80
84	87	«ДиректЛизинг»	7709673048		219		346	730	506	93	157	85
85	79	«Титан»	3808235640		206		317	657	643	96	199	76
86	-	«Реалист-лизинг»	7705734099		198		311	1 055	н.д.	86	169	83
87	89	Независимая лизинговая компания	7728627174		180		263	597	391	98	161	84
88	82	«Аквилон-Лизинг»	5837026589	ruBB-	179		260	891	748	90	208	74
89	63	«ЛИКОНС»	7702319584		165	27	248	1 265	1 918	79	201	75
90	104	«Аспект»	7710502262		164		248	225	32	111	10	100
91	88	«Инвест-Бизнес Лизинг»	1435265734		157		268	582	627	99	187	81
92	-	«ЛК Сеспель-Финанс»	2130144159		157		226	665	н.д.	95	172	82
93	84	«ЛК Пруссия» (ГК)	3918501969		156		249	556	631	100	н.д.	-
94	-	«Аренза-Про»	7703413614		155		209	319	н.д.	107	139	88
95	77	«Пионер-Лизинг»	2128702350		154	71	284	1 142	806	83	142	87

Место по новому бизнесу (стоимости имущества)	Наименование компании	ИНН	Рейтинг кредитоспособности "Эксперт РА" на 08.09.20	Объем нового бизнеса за 1пг2020, млн руб.	в т. ч. оперативный лизинг / аренда, млн руб.	Сумма новых договоров финансового и оперативного лизинга за 1пг2020, млн руб.	Текущий портфель, млн руб.		Место по портфелю на 01.07.20	Объем полученных лизинговых платежей за 1пг2020, млн руб.	Место по полученным платежам на 01.07.20
96	-	«НБД-Банк»	5200000222	145		206	518	н.д.	101	219	73
97	97	Пензенская лизинговая компания	5836679578	107		158	327	254	106	96	93
98	-	«Петербургснаб»	7801182235	105		160	446	н.д.	104	126	91
99	55	«ЛК Азия корпорейшн»	7708271522	101		159	2 199	2 408	63	397	58
100	-	«Центр-Лизинг»	4826056935	90		132	515	н.д.	102	118	92
101	91	«ЮСТЭК-Лизинг»	4238010193	90		105	421	557	105	144	86
102	93	Межрегиональная лизинговая компания	1831073680	87		139	481	431	103	131	89
103	-	«А-Лизинг»	7814504715	75		129	2 556	н.д.	56	195	77
104	-	Западно-Сибирская лизинговая компания	7204037918	65		95	641	н.д.	97	272	72
105	95	«Проминвест»	4205017771	63		82	266	291	108	88	94
106	-	«Дом Лизинга»	7453146226	62		89	240	н.д.	110	12	99
107	98	«Байтек Лизинг»	7604216781	59		97	252	223	109	58	97
108	94	«Волгопромлизинг»	6314022158	37		45	688	745	94	н.д.	-
109	-	«БАЛТОНЭКСИМ Лизинг СЗ»	7813505804	37		54	19 824	н.д.	24	1 794	31
110	99	«Энергоинвест»	7701572190	33		51	136	140	112	63	96
111	105	ЛК «ЛИАКОН»	7708543279	0,1		0,2	202	318	112	71	95
-	-	«Трансфин-М»	7708797192	ruBBB+	н.д.	н.д.	204 858	н.д.	5	12 728	8
-	106	АКБ «ЦентроКредит»	7707025725	-		-	1 725	1 913	69	56	98

* Компания «ВЭБ-Лизинг» не предоставила данные, однако агентство полагает, что она входила бы в топ-5 участников рынка по объему НБ.

Рейтинги, которым доверяют

Крупнейшее рейтинговое агентство с более чем 20-летней историей

Кредитное рейтинговое агентство «Эксперт РА» основано в 1997 году и на сегодняшний день является старейшим и крупнейшим российским рейтинговым агентством

«Эксперт РА» включено в реестр кредитных рейтинговых агентств Банка России

Рейтинги агентства используются Банком России, Министерством Финансов, Министерством экономического развития, Московской биржей, а также сотнями компаний и органов власти при проведении конкурсов и тендеров.

«Эксперт РА» — лидер российского рынка рейтинговых услуг

Агентством поддерживается более 600 кредитных рейтингов. Мы прочно удерживаем лидирующие позиции по рейтингам кредитных организаций, страховых компаний, компаний финансового и нефинансового сектора.

Наши контакты

АО «Эксперт РА»
Москва, ул. Николаямская, дом 13, стр. 2

+7 (495) 225 34 44
www.raexpert.ru

По вопросам получения рейтинга

Роман Ерофеев,
**коммерческий
директор –
член правления**
erofeev@raexpert.ru

По вопросам рейтинговой деятельности

Марина Чекурова,
**первый заместитель
генерального
директора**
chekurova@raexpert.ru

По вопросам международного сотрудничества и новых продуктов

Сергей Назаров,
**заместитель
генерального директора –
член правления**
nazarov@raexpert.ru

По вопросам информационного сотрудничества

Сергей Михеев,
**руководитель
отдела по связям
с общественностью**
mikheev@raexpert.ru